**Tijdelijk voor 6 maanden: Accountmanager Partners Rotterdampas**

Functiegebied: Communicatie / Sales

Organisatie: Cluster Maatschappelijke ontwikkeling

Werk- en denkniveau: HBO

FSK 10

Aantal uren per week : 24

**Concernprofiel**

Het cluster Maatschappelijke Ontwikkeling stimuleert maximale ontplooiing van talent in een gezond lichaam. Daarbij gaan we uit van de kracht van de Rotterdammers, ook als zij niet op eigen benen kunnen staan. Het streven is dat iedereen zijn talent ontwikkelt, leert en/of werkt, maatschappelijk actief is als leren of werken niet kan en zorgt voor de eigen gezondheid. Sport, cultuur, onderwijs en basale zorg dragen daaraan bij. We bieden lichte ondersteuning als de omgeving die niet kan bieden. Of intensievere zorg waar echt noodzakelijk. Dat doen we in opdracht van het college en samen met maatschappelijke partners.

**Omschrijving afdeling**

Rotterdampas is dé grootste en leukste kortingspas van de regio Rotterdam. Iedereen kan een Rotterdampas kopen en daarmee leuke dingen gaan doen. Bijvoorbeeld gratis naar musea of de film en naar topattracties zoals Euromast, Spido, en Plaswijckpark. Maar ook een gratis ijsje, een potje lasergame of midgetgolf, fikse kortingen bij Diergaarde Blijdorp en supervoordelig sporten. Een deel van de Rotterdampashouders heeft een tegoed op hun pas waarmee inkopen kunnen worden gedaan bij verschillende retailketens. Rotterdampas is een zelfstandige afdeling van het Cluster MO die bestaat uit een team van 15 medewerkers.

**De functie**

Als Accountmanager Partners ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen en monitoren van het actiepakket en daarmee het gebruik ervan stimuleren bij de Rotterdampashouders. Daarnaast ontwikkel en onderhoud je actief de relatie met huidige en potentiële Rotterdampas-partners, grote retailketens, adverteerders en partnerpartijen. Tevens valt de projectcoördinatie van de magazines onder je aansturing en de aansluiting van regio-gemeenten. Tenslotte ben je verantwoordelijk voor je eigen budget en rapportages.

**Vraag en aanbod**

Bij voorkeur heb je een sales & marketing opleiding op HBO niveau afgerond en tenminste drie jaar ervaring in een gelijksoortige functie. De collega die wij zoeken beschikt over ruime ervaring in acquisitie en relatiebeheer, bij voorkeur in de regio Rotterdam. Uiteraard zijn je mondelinge en schriftelijke vaardigheden uitstekend ontwikkeld. Om deze functie goed vorm te geven zoeken wij een accountmanager met een commerciële drive en hands on mentaliteit die snel kan schakelen. Je bent als gesprekspartner door de strategische partners in de retail en horeca. Je creëert commerciële kansen, betrekt mensen bij je activiteiten en bent een teamplayer die resultaatgericht te werk gaat.